

**แผนผังวัตถุประสงค์การเรียนรู้**  
**ชุดข้อสอบสำหรับการสอบเพื่อขอรับใบอนุญาตเป็นนายหน้าประกันชีวิต**  
**เริ่มใช้ตั้งแต่ วันที่ ๑ สิงหาคม ๒๕๖๒**

ลำดับ	วิชา	วัตถุประสงค์การเรียนรู้
๑	จรรยาบรรณและแนวทางปฏิบัติที่ดีของนายหน้าประกันชีวิตได้	อธิบายจรรยาบรรณและแนวทางปฏิบัติที่ดีของนายหน้าประกันชีวิตได้
		๑) จรรยาบรรณ ข้อที่ ๑ : มีความซื่อสัตย์ต่อผู้เอาประกันภัย บริษัท และเพื่อนร่วมอาชีพ
		๒) จรรยาบรรณ ข้อที่ ๒ : ให้บริการที่ได้อย่างสม่ำเสมอ และชี้แจงให้ผู้เอาประกันภัยทราบถึงสิทธิ และหน้าที่เพื่อรักษาผลประโยชน์ของผู้เอาประกันภัย
		๓) จรรยาบรรณ ข้อที่ ๓ : รักษาความลับอันมิควรเปิดเผยของผู้เอาประกันภัยและของบริษัทต่อบุคคลภายนอก
		๔) จรรยาบรรณ ข้อที่ ๔ : เปิดเผยข้อความจริงของผู้เอาประกันภัยในส่วนที่เป็นสาระสำคัญเพื่อการพิจารณารับประกันภัย หรือเพื่อความสมบูรณ์แห่งกรมธรรม์
		๕) จรรยาบรรณ ข้อที่ ๕ : ไม่เสนอแนะผู้เอาประกันภัยทำประกันภัยเกินความสามารถในการชำระเบี้ยประกันภัยหรือเสนอขายนอกเหนือเงื่อนไขแห่งกรมธรรม์
		๖) จรรยาบรรณ ข้อที่ ๖ : ไม่ลดหรือเสนอที่จะลดค่าบำเหน็จ เพื่อเป็นแรงจูงใจให้ผู้เอาประกันภัย
		๗) จรรยาบรรณ ข้อที่ ๗ : ไม่แนะนำให้ผู้เอาประกันภัยสละกรมธรรม์เดิมเพื่อทำสัญญาใหม่ หากทำให้ผู้เอาประกันภัยเสียประโยชน์
		๘) จรรยาบรรณ ข้อที่ ๘ : ไม่กล่าวให้ร้ายทั้ภคานายหน้าประกันชีวิตหรือบริษัทอื่น
		๙) จรรยาบรรณ ข้อที่ ๙ : หมั่นศึกษาความรู้ในวิชาชีพเพิ่มเติมอยู่เสมอ
		๑๐) จรรยาบรรณ ข้อที่ ๑๐ : ประพฤติตนอยู่ในศีลธรรมประเพณีอันดีงาม ทั้งธำรงไว้ซึ่งเกียรติศักดิ์ศรีและคุณธรรมแห่งอาชีพปฏิญาณ
๒	ประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ว่าด้วยประกันภัย	๑) อธิบายความหมายของการประกันชีวิตและบุคคลที่เกี่ยวข้องกับการประกันชีวิตได้
		๒) อธิบายสิทธิและหน้าที่ของบุคคลที่เกี่ยวข้องกับสัญญาประกันชีวิตได้
		๓) อธิบายกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการประกันชีวิตได้
		๔) อธิบายลักษณะของสัญญาประกันชีวิตได้
		๕) อธิบายเงื่อนไขทั่วไปของสัญญาประกันชีวิตได้
		๖) อธิบายลักษณะเฉพาะของสัญญาประกันชีวิตได้
		๗) อธิบายเงื่อนไขสำคัญของสัญญาประกันชีวิตได้
		๘) อธิบายสัญญาเพิ่มเติมแนบท้ายกรมธรรม์ประกันภัยได้
		๙) ระบุกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการปกปิดข้อเท็จจริง หรือการแถลงข้อความอันเป็นเท็จในสัญญาประกันชีวิตได้
		๑๐) วิเคราะห์การปกปิดข้อเท็จจริง หรือการแถลงข้อความอันเป็นเท็จในสัญญาประกันชีวิตได้
		๓
๒) อธิบายคุณสมบัติของการเป็นนายหน้าประกันชีวิตได้		
๓) อธิบายหลักเกณฑ์การประกอบธุรกิจนายหน้าประกันชีวิตได้		
๔) อธิบายวิธีการขอรับใบอนุญาตนายหน้าประกันชีวิตได้		
๕) อธิบายหลักเกณฑ์การขอต่ออายุใบอนุญาตนายหน้าประกันชีวิตได้		
๖) อธิบายการกำกับดูแลนายหน้าประกันชีวิตได้		
๗) อธิบายหลักเกณฑ์การเพิกถอนใบอนุญาตนายหน้าประกันชีวิตได้		
๘) อธิบายหลักเกณฑ์การยกเลิกการประกอบธุรกิจนายหน้าประกันชีวิตได้		
๙) อธิบายบทกำหนดโทษนายหน้าประกันชีวิตได้		

**แผนผังวัตถุประสงค์การเรียนรู้**  
**ชุดข้อสอบสำหรับการสอบเพื่อขอรับใบอนุญาตเป็นนายหน้าประกันชีวิต**  
**เริ่มใช้ตั้งแต่ วันที่ ๑ สิงหาคม ๒๕๖๒**

ลำดับ	วิชา	วัตถุประสงค์การเรียนรู้
๔	ความรู้ทั่วไปเกี่ยวกับการประกันชีวิต	<p>๑) อธิบายหลักพื้นฐานของการประกันชีวิตและความแตกต่างระหว่างการประกันชีวิตกับการฝากเงินกับธนาคารได้</p> <p>๒) อธิบายประโยชน์และบทบาทของธุรกิจประกันชีวิตได้</p> <p>๓) อธิบาย ชนิด ประเภท และแบบของการประกันชีวิตได้</p> <p>๔) อธิบายเงื่อนไขและข้อกำหนดที่สำคัญในกรมธรรม์ประกันภัยและสิทธิเกี่ยวกับมูลค่ากรมธรรม์ประกันภัยได้</p> <p>๕) อธิบายความคุ้มครองของสัญญาเพิ่มเติมแนบท้ายกรมธรรม์ได้</p> <p>๖) อธิบายช่องทางการจัดจำหน่ายต่อการเจริญเติบโตของอุตสาหกรรมประกันชีวิตได้</p> <p>๗) อธิบายบทบาทของกองทุนประกันชีวิตได้</p> <p>๘) อธิบายการประกันชีวิตประเภทสามัญ อุตสาหกรรม และกลุ่ม พร้อมสัญญาเพิ่มเติมได้</p> <p>๙) อธิบายความแตกต่างระหว่างกรมธรรม์ประกันชีวิตประเภทสามัญ อุตสาหกรรม และกลุ่มได้</p> <p>๑๐) อธิบายเงื่อนไขสำคัญของสัญญาประกันชีวิตประเภทสามัญ อุตสาหกรรม และกลุ่มได้</p> <p>๑๑) อธิบายปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการเสนอขายกรมธรรม์ประกันชีวิตได้</p> <p>๑๒) อธิบายช่องทางและแนวทางในการขายกรมธรรม์ประกันชีวิตได้</p> <p>๑๓) อธิบายแนวทางการทำความเข้าใจลูกค้าและการสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้าได้</p> <p>๑๔) อธิบายแนวทางการให้คำแนะนำด้านการทำประกันชีวิตได้</p> <p>๑๕) วิเคราะห์การเสนอขายและการให้คำแนะนำในการทำประกันชีวิตได้</p> <p>๑๖) อธิบายสิทธิและหน้าที่ของผู้เอาประกันภัยที่เกี่ยวข้องกับการเรียกร้องผลประโยชน์ตามกรมธรรม์ประกันภัยได้</p> <p>๑๗) อธิบายกระบวนการจัดการเกี่ยวกับการเรียกร้องผลประโยชน์ตามกรมธรรม์ประกันภัยได้</p> <p>๑๘) อธิบายแนวทางการพิจารณาการเรียกร้องผลประโยชน์ตามความคุ้มครองที่ระบุไว้ในสัญญาประกันภัยแบบพื้นฐานได้</p> <p>๑๙) อธิบายแบบของกรมธรรม์ประกันชีวิตประเภทกลุ่ม และสัญญาแนบท้ายได้</p> <p>๒๐) อธิบายความแตกต่างระหว่างแบบกรมธรรม์ประกันชีวิตกลุ่มได้</p> <p>๒๑) อธิบายเงื่อนไขสำคัญของสัญญาประกันชีวิตประเภทกลุ่มได้</p> <p>๒๒) อธิบายหน้าที่และคุณสมบัติของนายหน้าประกันชีวิตในการนำเสนอผลิตภัณฑ์ประกันชีวิตประเภทสามัญ อุตสาหกรรม และกลุ่มได้</p> <p>๒๓) อธิบายปัจจัยสำคัญที่ต้องพิจารณารับประกันภัยแบบพื้นฐานได้</p> <p>๒๔) อธิบายบทบาทและหน้าที่ของนายหน้าประกันชีวิตในการพิจารณารับประกันภัยแบบพื้นฐานได้</p> <p>๒๕) อธิบายความเสี่ยงในธุรกิจประกันภัยและแนวทางการบริหารความเสี่ยงได้</p> <p>๒๖) อธิบายความเสี่ยงส่วนบุคคลและแนวทางการบริหารความเสี่ยงส่วนบุคคลได้</p> <p>๒๗) อธิบายลักษณะของกรมธรรม์ประกันชีวิตแบบยูนิเวอร์แซล โลก อินชัวร์รันซ์ (Universal Life Insurance) ได้</p> <p>๒๘) อธิบายลักษณะของกรมธรรม์ประกันชีวิตแบบยูนิท ลิงค์ โลก อินชัวร์รันซ์ (Unit-Linked Life Insurance) ได้</p> <p>๒๙) อธิบายความจำเป็นและความสำคัญของการพิจารณารับประกันภัยแบบพิเศษแบบยูนิเวอร์แซล โลก อินชัวร์รันซ์ (Universal Life Insurance) และ ยูนิท ลิงค์ โลก อินชัวร์รันซ์ (Unit-Linked Life Insurance) ได้</p> <p>๓๐) วิเคราะห์ความมั่นคงทางการเงินของบริษัทประกันชีวิตได้</p> <p>๓๑) อธิบายความเป็นมา หลักการและวัตถุประสงค์ของการจัดทำมาตรฐานการกำกับดูแลธุรกิจประกันภัยได้</p>